

# 求人票

## 【未経験者歓迎】

ノエビアグループの安心感のもと、自由に羽ばたける。

ベテランが、次世代をしっかり育てます！

次世代の育成に向けた中途採用！

モノづくりに一貫して携われる、クリエイティブな仕事  
大きな裁量のもと、あなたのアイデアを形にできます  
有給休暇100%消化を推奨など、働きやすさも自慢です  
『ノエビア』グループの手厚い福利厚生も大きな魅力

## 【募集要項】

職種	化粧品・医薬部外品のOEM企画営業職（正社員・総合職）
勤務地	■神戸本社／兵庫県神戸市中央区港島中町6-13-1 <アクセス> 神戸新交通ポートアイランド線「市民広場」駅より徒歩3分 ※株式会社ノエビアに入社後、グループ会社「ボナンザ」への在籍出向となります。
勤務時間	9:00～17:30(実働7.5時間)
給与	※経験・年齢を考慮の上、当社規定により優遇します。 ※試用期間:3ヶ月有(待遇の変更はありません) ※固定残業代(80,357円～133,928円/月45時間分)を含みます。 ※45時間を超える時間外労働は、別途支給いたします。
諸手当	交通費全額支給 時間外手当など
休日・休暇	☆☆☆ 年間休日120日以上 ☆☆☆ 完全週休2日制(土日) 年末年始休暇 夏季休暇 有給休暇(初年度10日、最高20日) ★100%消化を推奨! 産前産後・育児休暇 ★取得実績多数有 介護休暇 慶弔休暇 など
福利厚生	各種社会保険完備(健康・厚生年金・雇用・労災) 退職金、確定拠出年金 再雇用制度 ノエビア健康保険組合 住宅財形・年金財形 拠出型企業年金 従業員持株会 社割制度有 テレワーク制度

	GLTD制度など
募集の背景	<p>自然派化粧品のパイオニアとして、半世紀以上にわたる歴史の中で美と健康の創造に取り組んできた「ノエビア」。「ボナンザ」はそのグループ企業として、ノエビアのノウハウを活かした化粧品や医薬部外品のOEMビジネスを手がけています。今後の更なる発展に向けた組織力強化のため中途採用を行うことになりました。あなたとお会いできるのを、とても楽しみにしています！</p>
仕事内容	<p>アイデアを形にできる面白さが味わえる！化粧品や医薬部外品のOEM(相手先ブランドで販売される製品の製造)における企画営業をお任せします。</p> <p>&lt;仕事の流れ&gt; ※一例です</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▼クライアントからニーズのヒヤリング</li> <li>▽研究開発部門に依頼し、試作品の製作</li> <li>▼試作品によるプレゼン</li> <li>▽容器・パッケージ等の企画・提案・製作依頼</li> <li>▼製造工場への生産依頼</li> <li>▽納品</li> </ul> <p>&lt;お客様は？&gt;</p> <p>化粧品メーカー 通信販売会社 バラエティショップ 商品企画会社 アパレル業界 スポーツ業界など</p> <p>化粧品メーカー以外にも、実は幅広い業種のクライアントが存在しており展示会や問い合わせ、新規開拓により、顧客を獲得。「ノエビア」の認知度や信頼があるため、商談は非常にスムーズですよ！</p> <p>——★多彩な商品を手がけられます！</p> <p>化粧品、医薬部外品、トイレタリー、サプリメントなど「ノエビア」の研究開発力と生産技術力を武器にお客様の幅広いニーズに対応できるため、非常にやりがいがあります。</p> <p>ベテランの社員が、しっかりサポートします◎</p> <p>入社時研修の後には、先輩のクライアントを引き継ぎながら業務の流れ、提案方法、スケジュール管理などを丁寧に教えていきます。分からないことがあれば、気軽に質問できますし商品開発については研究開発部門に相談し、知識を深めることも可能です。約2週間の工場研修もあり、モノづくりの過程もしっかり学べます。</p> <p>大きな裁量で、モノづくりの醍醐味が味わえます！</p> <p>個々の裁量で自由に提案することができ期待値を超えた提案に、積極的にチャレンジすることで信頼関係が深まり、自身のアイデアを形にできた喜びを強く感じることができます。クライアントの新規事業やPBブランドの立ち上げに関われるなど、貴重な経験が積み自身の可能性を大きく広げられる仕事です。</p>
求める人材	<p>業界・営業未経験歓迎！&lt;応募条件&gt;商品企画など、モノづくり関連の実務経験</p> <p>★ノエビアグループの手厚い福利厚生＋有給休暇100%消化を推奨</p>

	<p>&lt;応募条件&gt;</p> <p>◎モノづくりの実務経験(業界不問)</p> <p>&lt;例&gt;商品企画、研究開発、生産管理、OEM営業など</p> <p>◎基本的なPCスキル(Word、Excel、PowerPoint)</p> <p>※Illustrator、Photoshopが使える方は歓迎！(できなくても、もちろんOKです)</p> <p>&lt;こんな方なら大歓迎！&gt;</p> <p>☆自ら主体的に考え、行動できる</p> <p>☆誠実かつ、きめ細かな対応ができる</p> <p>☆協調性があり、チームワークを大切にできる</p> <p>☆相手の要望を汲み取り、的確な提案ができる</p> <p>&lt;こんな営業部です&gt;</p> <p>化粧品、医薬部外品の知識や経験がなくても理系・文系も問いませんので、安心して挑戦してください。</p> <p>ノエビアグループだから、「働きやすさ」も抜群！</p> <p>グループ全体で、働きやすい環境づくりに取り組んでおり営業も見込み残業分を超える月はほとんどなく、定時退社も可能。有給休暇も気兼ねなく取得できるため、有給休暇100%消化を推奨。営業部では、育休明けの女性社員もバリバリ働いており男女関係なく、長く安心して働き続けられる環境が整っています。</p>
--	---

## 【会社情報】

設立	1964年(昭和39年)4月
代表者	代表取締役社長 海田 安夫
従業員数	593名(2017年9月30日現在)
資本金	73億1,900万円
事業内容	<p>■化粧品、医薬部外品の製造販売</p> <p>「自然を科学する」を企業ポリシーに、“美と健康の創造”に取り組んでいます。</p> <p>真の自然派とは「お肌に自然」であることと捉え、独自の植物配合論をもとに、安心・安全、かつ機能性の高い商品を生み出し続けています。</p>
本社所在地	<p>■神戸本社</p> <p>〒650-8521 兵庫県神戸市中央区港島中町6-13-1</p> <p>■東京本社</p> <p>〒104-8208 東京都中央区銀座7-6-15</p>
出向先ホームページ	<a href="http://bonanza.noevir.co.jp">http://bonanza.noevir.co.jp</a>
企業ホームページ	<a href="http://www.noevir.co.jp/">http://www.noevir.co.jp/</a>

## 【応募方法】

応募方法	<p>履歴書、職務経歴書の2点を弊社採用係まで、お送りください。</p> <p>〒104-8208</p> <p>東京都中央区銀座7-6-15</p> <p>株式会社ノエビアホールディングス人事部東京採用係宛</p> <p>※応募の秘密は厳守いたします。</p> <p>※個人情報は採用業務にのみ利用し、他の目的での利用や第三者への譲渡・開示を</p>
------	--

	<p>することはありません。</p>
<p>応募受付後の連絡</p>	<p>書類選考の結果は、選考通過者のみに、応募から2週間以内に、メールもしくは電話にてご連絡差し上げます。</p>
<p>採用プロセス</p>	<p>▼書類選考</p> <p>お送り頂いた書類をもとに書類選考を行います。</p> <p>※自己PRや志望動機、仕事に対する想いなどをしっかりご記入いただければ、書類選考の際に大変参考になります。</p> <p>▼面接</p> <p>書類選考後、合格された方には順次面接のご案内を差し上げます。</p> <p>面接時に仕事内容や勤務条件等の詳細をご説明します。</p> <p>▼内定</p> <p>最終面接に合格された方は内定となります。</p> <p>▼入社</p> <p>おめでとうございます。</p> <p>当社の一員として、一緒に頑張りましょう！</p> <p>※面接日時・入社日などは、お気軽にご相談ください。</p> <p>※在職中の方も、気兼ねなくご相談ください。</p>